

PUESTO: CUSTOMER SERVICE & SALES

La persona que buscamos tendrá la misión de atender al cliente internacional en todas sus necesidades respecto a los productos EMAC[®]. Alguien que busque consolidarse como comercial de mesa, enfocado a la consecución de objetivos y a generar una excelente experiencia con el cliente.

TAREAS:

- * Atención al cliente; gestión comercial y administrativa como facturación, gestión de cobros, ofertas y presupuestos. Gestión de reclamaciones e incidencias.
- * Búsqueda, captación y seguimiento de clientes nacionales e internacionales. Fidelización de clientes nuevos y ya establecidos.
- * Asistencia a ferias.

REQUISITOS:

- * Imprescindible idioma francés nivel alto (no se valorarán candidaturas que no cumplan este requisito). Inglés (avanzado)
- * Residente en provincia de Valencia.
- * Licenciatura. Nivel cultural alto.
- * Profesional con alta capacidad de organización, resolutivo, proactivo, orientado a resultados y con habilidades de negociación. Para ofrecer excelente atención al cliente. Pensamos en un profesional confiable, responsable, con una clara vocación comercial y a la consecución de resultados, compromiso con la Organización y buen gestor. Acostumbrado a trabajar en equipo.
- * Persona muy activa y ambiciosa. Dinámica. Con gran capacidad para toma de decisiones.
- * Conocimientos informática nivel medio.
- * Don de gentes y buena presencia.

OFRECEMOS:

- * Formación a cargo de la empresa
- * Estabilidad laboral. Contrato indefinido.
- * Remuneración por determinar. Con incentivos. A convenir. Según valía.
- * Amplio programa de beneficios sociales.
- * Posibilidad de promoción.

BENEFICIOS:

- * Flexibilidad horaria
- * Jornada intensiva en verano y todos los viernes
- * Seguro de vida
- * Seguro de salud
- * Uniforme proporcionado
- * 14 pagas